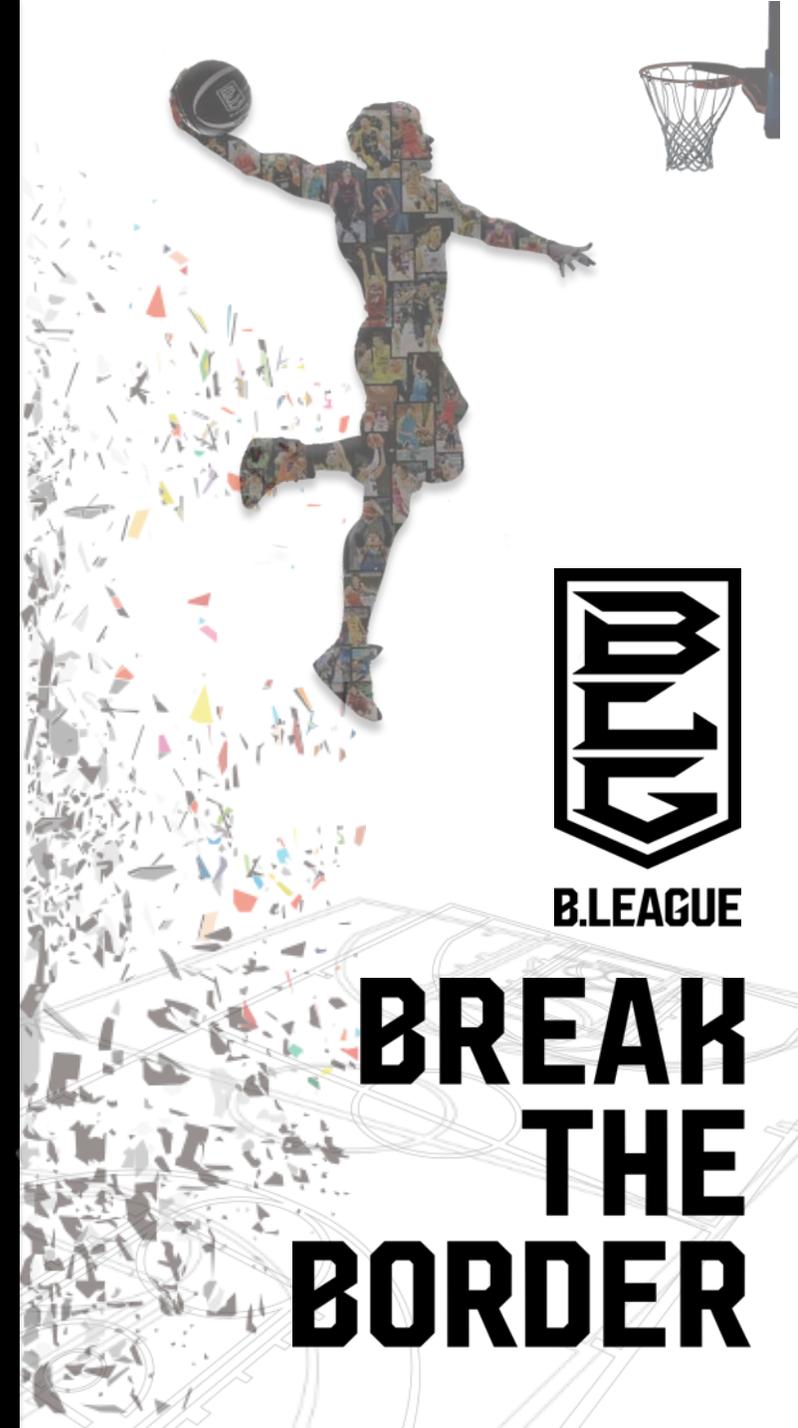


# B.LEAGUE クラブ決算概要 発表資料 (2019-20シーズン)

2020.11.30



# 00

## 決算発表の概要

### 決算発表の目的

- 情報を積極的に開示しスポーツ界全体の発展に役立てる
- クラブの透明性を高めステークホルダーからの信頼を向上させる
- 他クラブの状況を把握しクラブ経営の改善に利用する

### 本資料の前提

- 2019-20シーズン(2019年度)の決算情報である
- 3月決算など決算期間とシーズンが同じでないクラブがある  
【A東京・SR渋谷・川崎・新潟・三遠・三河・名古屋D・大阪・島根・山形・FE名古屋】
- B1、B2の区分は2019-20シーズンである

※一部端数調整の関係で合計数が一致しない箇所がございます。

- 新型コロナウイルス感染症の影響で2019-20シーズンは途中で中止となっている為、  
例年のランキング等は記載しない

# 00-2 2019-20シーズン決算実績及び2020-21シーズン決算見込みサマリー

## 昨年度決算実績 (2019-20)

- 営業収入 (2019-20シーズン) : **224億円** (B1合計:167億円 B1平均:9.3億円 B2合計:56億円 B2平均:3.1億円)  
※コロナの影響があっても2018-19シーズン同様の事業規模となった
- コロナ影響がなければ
  - 営業収入 : **252億円**見込みであり、損失は**28億円** (2月時点試算2019-20決算見込み)
  - 営業収益成長率 : **+14.5%** (2月時点試算2019-20決算見込み)
- 2018-19シーズンと比較して入場料収入は**B1:21.8%減、B2:30.0%減**  
※特に、入場料収入の高い宇都宮、千葉、琉球は2018-19シーズンより1億円以上の減少となっている。
- 赤字クラブ : 22クラブ (B1:9クラブ B2:13クラブ)
- 債務超過クラブ : 11クラブ (B1:3クラブ B2:8クラブ)

## 今年度決算見込 (2020-21)

※2020年9月時点での2020年度決算見込

※2020-21シーズンよりB1:20クラブ B2:16クラブ

- 営業収入見込み (2020-21シーズン) : **238億円** (B1:185億円 平均9.3億円 B2:53億円 平均:3.3億円)
- 36クラブのうち、**約4割**は赤字
- 36クラブのうち、**約3割**は債務超過

# 01

## クラブ決算数値

# 01-1 決算数値\_リーグ全体



- 入場者数は全体で **171万人** コロナがなければ**277万人(+6.8%成長)**※推定値

※2018-19シーズン平均入場者数(B1:3,078、B2:1,522、合計：4,600)と  
 2019-20シーズン平均入場者数（中止時点）(B1:3,260、B2:1,407、合計：4,667)は同規模  
 →2019-20シーズンをすべて実施できていれば、最終入場者数は増加予定であった。

- 営業収入は全体で **224億円**

		2016年度 (2016-17シーズン)	2017年度 (2017-18シーズン)	2018年度 (2018-19シーズン)	2019年度 (2019-20シーズン)	昨対比
入場者数	全体	224万人	250万人	259万人	171万人	—
	B1	150万人	156万人	166万人	114万人	—
	B2	65万人	83万人	82万人	57万人	—
営業収入	全体	150億円	195億円	221億円	224億円	1.5%
	B1	116億円	145億円	166億円	167億円	0.7%
	B2	34億円	50億円	54億円	56億円	4.0%
※参考数値	JBA/BLG/ Bクラブ合算 業界全体売上	218億円	273億円	308億円	309億円	—

## 01-2 決算数値\_クラブ合計



- 営業収入は全体で **224億円**
- 営業収入は昨対比で **1.5%成長**
- 減収の大きな要因はチケット収入、昨対比**23.7%減**
- 入場料収入の割合が大きいクラブほど影響が大きかった。

(単位 百万円)

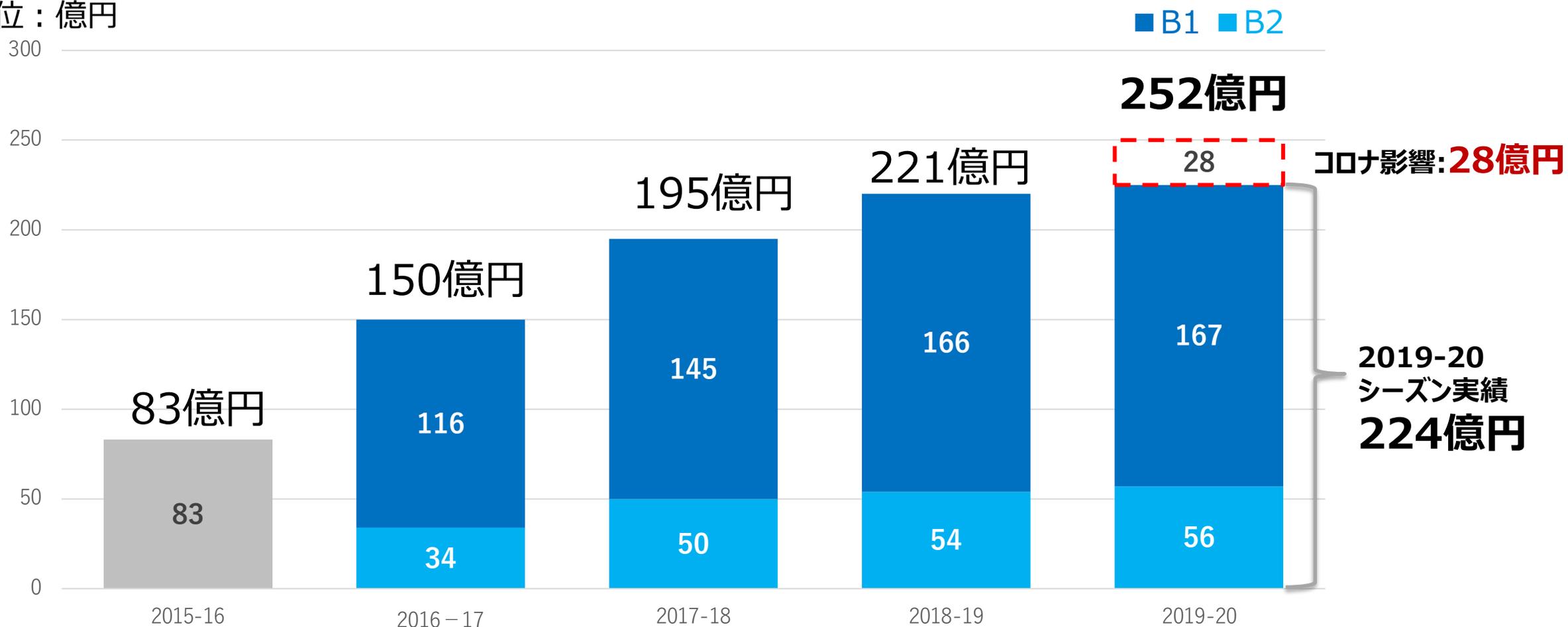
クラブ合計		2016年度 (2016-17シーズン)	2017年度 (2017-18シーズン)	2018年度 (2018-19シーズン)	2019年度 (2019-20シーズン)	昨対比
1	営業収入	14,967	19,485	22,065	22,394	+1.5%
2	入場料収入	3,353	4,224	4,830	3,683	<b>-23.7%</b>
3	スポンサー収入	7,807	10,403	11,402	12,715	+11.5%
4	その他	3,807	4,857	5,833	5,995	+2.8%
5	営業費用	14,770	19,256	22,756	23,958	+5.3%
6	トップチーム人件費	4,898	6,945	8,337	9,543	+14.5%
7	その他	9,872	12,310	14,419	14,415	<b>-0.1%</b>
8	営業利益	197	228	<b>▲691</b>	<b>▲1,564</b>	-
9	当期純利益 (▲損失)	8	521	<b>▲634</b>	<b>▲1,470</b>	-

## 01-2 決算数値\_クラブ合計



- 新型コロナウイルス感染症の影響がなければ**252億円（昨対比+14.5%）**
- 新型コロナウイルス感染症の影響があっても昨年とほぼ同規模となっている。

単位：億円



## 01-3 決算数値\_B1クラブ合計



- 営業収入はB1クラブ全体で **167億円**
- 営業収入は昨対比で **0.7%成長**
- 営業収入に対するトップチーム人件費の割合は **43.4%**

(単位 百万円)

B1クラブ合計		2016年度 (2016-17シーズン)	2017年度 (2017-18シーズン)	2018年度 (2018-19シーズン)	2019年度 (2019-20シーズン)	昨対比
1	営業収入	11,572	14,532	16,634	16,745	+0.7%
2	入場料収入	2,529	3,154	3,675	2,876	-21.8%
3	スポンサー収入	6,240	7,679	8,438	9,332	+10.6
4	その他	2,803	3,698	4,519	4,537	+0.4%
5	営業費用	10,922	13,986	17,008	17,762	+4.4%
6	トップチーム人件費	3,612	5,033	6,272	7,259	+15.7%
7	その他	7,310	8,952	10,736	10,502	-2.2%
8	営業利益	650	545	▲374	▲1,016	-
9	当期純利益 (▲損失)	451	378	▲423	▲977	-

## 01-4 決算数値\_B2クラブ合計



- 営業収入はB2クラブ全体で **56億円**
- 営業収入は昨対比は **4.0%成長**
- 営業収入に対するトップチーム人件費の割合は **40.4%**

(単位 百万円)

B2クラブ合計		2016年度 (2016-17シーズン)	2017年度 (2017-18シーズン)	2018年度 (2018-19シーズン)	2019年度 (2019-20シーズン)	昨対比
1	営業収入	3,395	4,952	5,431	5,649	+4.0%
2	入場料収入	823	1,069	1,154	807	-30.0%
3	スポンサー収入	1,566	2,723	2,963	3,383	+14.2%
4	その他	1,006	1,159	1,313	1,458	+11.0%
5	営業費用	3,847	5,269	5,748	6,197	+7.8%
6	トップチーム人件費	1,285	1,912	2,064	2,284	+10.7%
7	その他	2,562	3,357	3,683	3,912	+6.2%
8	営業利益	▲452	▲317	▲316	▲547	-
9	当期純利益 (▲損失)	▲442	142	▲210	▲493	-

## 01-5 決算数値\_B1クラブ平均（18クラブ）



- 営業収入はB1クラブ平均で **9.3億円**
- 入場料収入の昨対比は **21.8%減**
- チーム人件費はB1クラブ平均で **4.0億円**

(単位 百万円)

B1クラブ平均 (18クラブ)		2016年度 (2016-17シーズン)	2017年度 (2017-18シーズン)	2018年度 (2018-19シーズン)	2019年度 (2019-20シーズン)	昨対比
1	営業収入	642	807	924	930	+0.7%
2	入場料収入	140	175	204	159	<b>-21.8%</b>
3	スポンサー収入	346	426	468	518	+10.6
4	その他	156	205	251	252	+0.4%
5	営業費用	606	777	944	986	+4.4%
6	トップチーム人件費	200	279	348	403	+15.7%
7	その他	406	497	596	583	<b>-2.2%</b>
8	営業利益	36	30	<b>▲20</b>	<b>▲56</b>	-
9	当期純利益 (▲損失)	25	21	<b>▲23</b>	<b>▲54</b>	-

## 01-6 決算数値\_B2クラブ平均（18クラブ）



- 営業収入はB2クラブ平均で **3.1億円**
- 入場料収入の昨対比は **30.0%減**
- チーム人件費はB2クラブ平均で **1.3億円**

（単位 百万円）

	B2クラブ平均 (18クラブ)	2016年度 (2016-17シーズン)	2017年度 (2017-18シーズン)	2018年度 (2018-19シーズン)	2019年度 (2019-20シーズン)	昨対比
1	営業収入	188	275	301	313	+4.0%
2	入場料収入	45	59	64	44	<b>-30.0%</b>
3	スポンサー収入	87	151	164	187	+14.2%
4	その他	56	64	72	81	+11.0%
5	営業費用	213	292	319	344	+7.8%
6	トップチーム人件費	71	106	114	126	+10.7%
7	その他	142	186	204	217	+6.2%
8	営業利益	<b>▲25</b>	<b>▲17</b>	<b>▲17</b>	<b>▲30</b>	-
9	当期純利益（▲損失）	<b>▲24</b>	7	<b>▲11</b>	<b>▲27</b>	-



**B.LEAGUE**



**THANK YOU.**